Erfolgreich verhandeln - Argumentation und Einflussnahme für Entscheider

Überblick

Erreichen Sie Ihre unternehmerischen Ziele durch geschicktes und kooperatives Verhandeln. Begeistern und überzeugen Sie Ihr Gegenüber für Ihre Sache. Vertrauen Sie auf eigene Fähigkeiten und trainieren Sie neue. Erweitern Sie durch den Besuch dieses Trainings Ihren eigenen Verhandlungsspielraum und erreichen Sie Ihre persönlichen Verhandlungsziele.

Dauer:
2 Tage

Preis:
unverb. Anfrage

Kursinhalt

Kooperatives Verhandeln: Grundsätze, Ziel und Vorgehensweise

Überzeugungskraft entwickeln

Analyse von und Strategie für Verhandlungssituationen

Starke Argumente entwickeln und verwenden

Einwandsbehandlung

Nützliche Kommunikationswerkzeuge

Umgang mit den eigenen Triggerpunkten

Struktur von Verhandlungsgesprächen

Voraussetzungen

keine

Zielgruppe

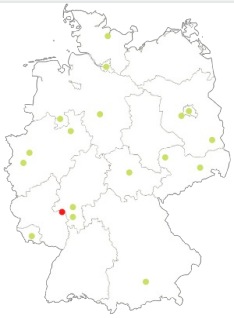
Fach- und Führungskräfte

Termine

Erfolgreich verhandeln - Argumentation und Einflussnahme für Entscheider

15.12.2025 - 16.12.2025 Mainz-Wiesbaden

Ihr Weg zu uns



Com training and services in Mainz / Wiesbaden AWMa GmbH & Co KG

Binger Straße 14 - 16
55122 Mainz
Phone: +49 6131 90705-0
Email: com@awma.de